

**נועה ברזלי**

**מנהלת לקוחות אסטרטגית**

**ויועצת מכירות לעסקים יצירתיים**

**(עיצוב אתרים ואפליקציות, איור, אנימציה ועוד)**



noabarzilay82@gmail.com

050-7561675

LinkedIn

נעים מאוד!



בעשור האחרון ניסחתי  
הצעות, סגרת עסקאות  
וניהלתי תיקי לקוחות  
בתעשיות קריאטיביות

בהן מייצרים פרויקטים ייחודיים  
המצריכים תמחורים מגוונים

והובלה חזקה של התהליך עד לתוצר המוצלח





פניתי לנועה בתחושה כללית של עייפות מהעסק - גם בירוקרטית  
בענייני חוזים ומשא ומתן, וגם מהלקוחות ומהתנהלות מולם  
ממש רציתי שמישהו אחר יעשה את זה במקומי  
מעבר לכך שהיא גם איפשרה לי להתמקד בעבודה שאני באמת רוצה  
לעשות

וגם היתה שם לצידי בהחלטות הגדולות-  
הייתי רגועה שהעסק שלי בידיים מקצועיות, שהצלחה שלי באמת  
חשובה לה ושהיא תדע לתת לי את הביטחון הדרוש על מנת לגדול  
באמת, גם ברגעים המתגרים  
- סטודיו הילי נוי, איור דיגיטלי -

**ממליצה בחום על נועה!**

**היא עזרה לי להבין כמה אני שווה :) וכמה חשוב לעבוד מסודר  
היא הכינה לי מסמכים אשר מלווים אותי מול לקחותי ועוזרים לי להגן  
על עצמי**

**נועה מקצועית, אדיבה וקשובה**

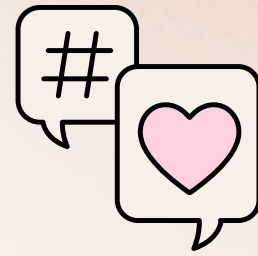
**הידע שהיא נתנה לי מלווה אותי ביומיום מול לקוחותי. ממליצה בחום  
לכל מי שמתחיל את דרכו העצמאית וצריך ליווי מקצועי**

**- מעיין אזרן, אנימטורית -**



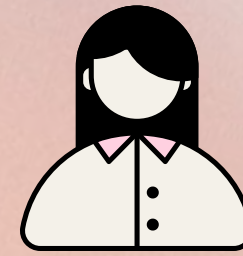


# איזו תמיכה הכי מתאימה לך?



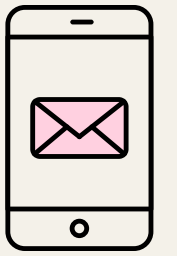
## "השולחן העגול"

- קבוצת סיעור מוחות ונטוורקינג
- עד 10 משתתפות
- מפגש פעם בחודש



## יעוץ

- ליווי פרטני
- מתאים לפרילנס ועד סטודיו בגודל בינוני
- היקף מותאם אישית



## שירות

- ניהול העסק ו/או הלקוחות במקומך - משלב קבלת הליד ועד הגבייה
- לפי בנק שעות חודשי

## התועלות שלך

- אסטרטגיית מכירה ייחודית
- הצעות אטרקטיביות < שיפור הצמיחה
- הסכמים מגודרים < הגנה על זכויות וניהול סיכונים
- ניהול משאבים ויצירת גבולות ברורים
- בניית מערך לקוח מהליד ועד הגבייה < לקוחות הרתומים לתהליך ולתוצאה
- חסכון במשאבים כלכליים ורגשיים כאחד
- חיבור לאמונה בערך שלך

## החוזקות שלך

- הצלחה מגובה בתוצאות
- ידע רב ולמידה מתמדת
- יעילות וסדר בתהליכי עבודה
- ניסיון בעבודה עם מגזרים שונים
- יכולת הנגשה של מצבים מורכבים
- קבלת החלטות מבוססות נתונים
- כישורי הדרכה ופרזנטציה
- איזון בין התמונה הגדולה לבין הפרטים
- אוזן קשבת וגישה מעצימה

# יש גם הרצאה בנושא:

## 4 השלבים שאסור לפספס בשיחה ראשונה עם לקוח

- איך להמנע מחוסר נעימות מיותרת ולהגיע מוכנים למעמד
- מה חשוב לשאול לקוחות פוטנציאליים ואיך לזהות אם הם אידיאליים לנו ואנחנו להם
- איך להנגיש את מה שיש לך להציע עם בטחון
- ההרצאה מתאימה לכל מי שרוצה לעלות כיתה בכל הקשור למכירת השירות/  
קראפט שלה ולהיות בעמדת ניהול השיח עם לקוחות ולא להיפך



# לקורות מספרות:



הייתי בהרבה הרצאות לעצמאיות, אבל זו הפעם הראשונה ש"הסיסמאות" שכל הזמן מדברות עליהן היו בגובה העיניים - הן הוסברו בצורה ברורה והגיונית ואני לגמרי הולכת לתרגל אותן!  
-רז הילל - Outdoor Experience Designer



הרצאה מעשירה ומעניינת שנוגעת בכל ה"כאבים" של עצמאיות ופריילנסריות. יש תחושה של שיח פתוח ומרחב בטוח, והעובדה שזה פורום שכולל רק נשים גרמה לי להרגיש מאד בנוח לשתף ולהתבטא. נועה מקצועית, רגישה ועניינית - אדר הראל, כותבת ועורכת תוכן -





**מוזמנ/ת ליצור קשר ויחד נטווה את דשת**

**הביטחון שלך לצמיחה -**

**ההצלחה שלך היא ההצלחה שלי!**

**[noabarzilay82@gmail.com](mailto:noabarzilay82@gmail.com)**

**050-7561675**